



Die OLI Systems GmbH wurde 2016 gegründet. Wir entwickeln blockchainbasierte Software für die Energiewende. Verschiedene Produkte wie Smart Charging, lokale Vermarktung dezentral produzierter erneuerbarer Energie sowie Herkunftsnachweise für Energie formen ein umfassendes Ökosystem. OLI ist branchenübergreifend in der Wohnungs- und der Energiewirtschaft national und international tätig.

Für unser Customer Relation Team suchen wir an den Standorten Stuttgart oder Harthausen (Pfalz) eine\*n

## Senior Sales Manager\*in (w/m/x)

um unserem Verkauf zusätzliche Dynamik zu verleihen. Wir erwarten ein hohes Maß an Flexibilität, Einfühlungsvermögen und Eigenverantwortung, um in diesem hochdynamischen Markt Wegmarken zu setzen.

### Deine Aufgaben

- Organisation von Vertriebsprozessen von Erstansprache bis Vertragsabschluss
- Anleitung von Vertriebspersonal
- Direkte Betreuung von Schlüsselkunden insbesondere aus der Wohnungswirtschaft
- Laufende Aktualisierung von Verträgen in Abstimmung mit den Product Ownern und unterstützt durch unsere Anwälte
- Unterstützung beim strategischen Marketing wie z.B. Product Roadmap, Kundensegmentierung, etc.
- Preissetzung
- Geschäftsfeldentwicklung einschließlich neuer Geschäftsmodelle

### Dein Profil

- Du hast Dein Studium oder eine Ausbildung im Bereich Marketing oder BWL mit Fokus auf Vertrieb erfolgreich abgeschlossen.
- Du hast bereits mehrere Jahre im Vertrieb im Bereich B2B vorzugsweise in der Immobilien- und/oder Energiewirtschaft gearbeitet.
- Erklären komplexer Zusammenhänge und Überzeugen von Kunden liegen Dir im Blut.
- Du fühlst Dich in der digitalen Welt zuhause und möchtest gerne Deinen innovativen Ideen mit Hilfe von digitalen Instrumenten wie Salesforce umsetzen.
- Du überzeugst mit Deiner Pro-Aktivität und Hands-on-Mentalität.
- Deine sehr guten Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden Dein Profil ab.

Dich erwarten ein junges, internationales Team in einem stetig wachsenden Unternehmen, flexible Arbeitsformen (Office/Home Office/Hybrid), u.a. ein tokenbasiertes Mitarbeiter\*innenprogramm sowie die Möglichkeit, die Energieversorgung von Heute und Morgen direkt mitzugestalten.

Interessiert? Dann sende uns deine Bewerbung mit deiner Gehaltsvorstellung an [jobs@my-oli.com](mailto:jobs@my-oli.com). Du hast weitere Fragen? CEO Peter Vogel und unsere HR-Managerin Julia Brehm stehen dir jederzeit gerne Rede und Antwort ([peter.vogel@my-oli.com](mailto:peter.vogel@my-oli.com); [julia.brehm@my-oli.com](mailto:julia.brehm@my-oli.com)).